



## 瑞士再保险公司宣布净收益达 42 亿瑞士法郎 股本收益率达 13.5%，股利增至每股 4.00 瑞士法郎 2008 年 1 月的续保专注严格承保 钱果丰博士将被提名入选董事会

### 新闻垂询：

亚太区对外联络及公共关系部  
电话：+852 2582 3660  
电子邮件：asia@swissre.com

集团媒体关系部，苏黎世  
电话：+41 43 285 7171

集团媒体关系部，伦敦  
电话：+44 20 7933 3448

集团媒体关系部，纽约  
电话：+1 212 317 5663

投资关系部，苏黎世  
Tel +41 43 285 4444

瑞士再保险公司  
亚太区总部  
香港湾仔港湾道 18 号中环广场 36 楼  
电话：+852 2582 3600  
传真：+852 2582 3699

瑞士再保险公司  
Mythenquai 50/60  
P.O. Box  
CH-8022 Zurich  
电话：+41 43 285 2121  
传真：+41 43 285 2999

www.swissre.com

苏黎世, 2008 年 2 月 29 日 – 瑞士再保险公司宣布 2007 年的净收益强劲，达 42 亿瑞士法郎，股本收益率达 13.5%，尽管公司 11 月曾宣布来自信贷承保活动导致了按市价调整的损失。第 4 季度的净收益为 1.7 亿瑞士法郎。

瑞士再保险公司首席执行官艾建郡 ( Jacques Aigrain ) 表示：“由于所有关键业务业绩均很出色，我们实现了瑞士再保 144 年历史上第二好的业绩。财产及意外险业绩创历史新高而人寿与健康险在去年业绩已然不俗的基础上进一步增长。尽管市场大环境不景气，投资活动得到正面的发展。因此，公司董事会正提议将现金股利提高到每股 4.00 瑞士法郎，表明我们对公司未来盈利的信心。”

与 2006 年相比，瑞士再保 2007 年的净收益下降 9%，为 42 亿瑞士法郎。每股收益下跌 11%，为 11.95 瑞士法郎。保费收入增长 7.3% 至 317 亿瑞士法郎。股本收益率为 13.5%，低于 2006 年的 16.3%。股东权益增长了 10 亿瑞士法郎至 319 亿瑞士法郎。纵使以股利和股份回购方式给予股东的回报达 37 亿瑞士法郎，每股帐面净值仍增长 7%，达 92.00 瑞士法郎。

在 11 月宣布的来自信贷承保业务按市价调整的亏损严重影响了瑞士再保第 4 季度业绩。亏损虽然是个别事件，但数额巨大。截至 2007 年 12 月 31 日，按市价调整的亏损并无重大改变。艾建郡解释说：“我们采取了即时措施强化风险承担措施和监管流程，并且终止承保新的结构性产品交易，把已有的资产组合放入存续业务中。瑞士再保极高的市值、领先的业界地位、财务灵活性和出色的特许经营，已通过财务实力的高评级并得到印证，这些评级处于业内最高水平，从而让我们得以从事积极的资本管理。”

根据截至 2008 年 2 月 20 日的市况，瑞士再保估计，结构性信贷违约掉期进一步的随市价调整亏损值已达 2.4 亿瑞士法郎。这一价值变化已被瑞士再保投资组合的积极业绩成果所抵消。

瑞士再保确认，美国纽约南部的联邦地方法院收到了一份指控瑞士再保的证券集体诉讼状，而且可能已被受理。集团某些高管被控在与结构性信贷违约掉期的随市价调整亏损方面，出具虚假和误导性陈述。瑞士再保计划积极为集团辩护，否认该项指控。

### **所有关键业务业绩均很出色**

2007年，由于金融服务部的活动并入了产品部，集团变更了分部报告体系（欲了解新的分部报告详情，请参见编辑说明章节\*）。

财产及意外险业绩出色，综合赔付率实现 90.2%（在折现值回拨前为 88.9%），运营收益从而达到 59 亿瑞士法郎。保费收入增长 2%，达 190 亿瑞士法郎。主的推动因素是各业务领域尤其是产险和特殊险业绩出色，以及 2007 年全年整合安裕再保险(GE Insurance Solutions)。在 2007 年极端天气事件发生频率比去年高的情况下，这些业绩反映出瑞士再保承保保险的质量。

人寿与健康险在去年不俗的业绩上再次增长。由于瑞士再保充分利用在该领域作为领先再保险商的优势地位，收入收益率从 9.2% 升至 14.7%。运营收益增至 27 亿瑞士法郎，较 2006 年大涨 76%。由于竞争日益激烈，新增死亡险和大病险业务额略有下降，不过另一方面 Admin Re® 的业务增长，以及变额年金和长寿险业务进展十分顺利，因而抵销上述不利因素。

虽然市场大环境不景气，投资活动仍得到积极开展。2007 年，投资组合总值增长 12%，从 1945 亿瑞士法郎增至 2173 亿瑞士法郎，这主要归功于 Admin Re® 的交易。在该资产组合里，瑞士再保的投资收益率稳定在 4.9%（扣除交易资产随市价调整的价值）。

### **展望 2008 年和未来**

瑞士再保预计，短期内财产及意外险的市场环境仍很有挑战性。1 月续保季证实了这一趋势，因为几乎所有业务板块都出现疲软的迹象。在这样的状况下，瑞士再保不追求业务量的增长，而是继续严格执行承保纪律。1 月续保的业务量占瑞士再保传统合同业务组合的 69%。在整个传统协议业务组合中，续保业务的保费额下降了 12%，包括费率微降 3%；保费总额降低至 88 亿瑞士法郎。

2008 年 1 月，瑞士再保与 Berkshire Hathaway 达成了一项重大的成数再保协议，通过向后者转让 20% 的新的及续保的财产及意外险业务来提高公司的运营杠杆度。协议规定的分保佣金包括了后者向瑞士再保支付的长期收购费用和 14% 的分保佣金。总体而言，该协议向瑞士再保提供了下跌保护和上行的灵活度，让公司得以进一步提高资本管理能力。因应业务周期未来的变化，瑞士再保预计对股本收益率及每股收益均有正面的影响。

在人寿与健康险方面，诸如长寿险和变额年金产品等新业务的迅猛增长，将为实现富有吸引力的资本收益率进一步提供机会。由于主要保险机构纷纷为管理闭锁业务寻求具有资本效益和成本效益的解决方案，Admin Re® 业务将继续强劲拓展。同时，瑞士再保仍看好

其亚洲的医疗保险业务——主要在印度和中国——有着强劲的增长潜力。

瑞士再保首席执行官艾建郡表示：“凭借这些机会，我们对瑞士再保的增长前景很有信心。我们仍专注于每股收益增长 10% 的中期目标，并且将这个业务周期中，股本收益率的目标提高至 14%。我们的盈利能力很强，对未来充满信心。”

在将于 2008 年 4 月 18 日举行的年度股东大会上，钱果丰博士（Dr. Raymond K.F. Ch'ien）和 Mathis Cabiallavetta 将被提名入选董事会。钱博士是 CDC 公司的董事会主席和恒生银行的董事会主席。他还是汇丰银行的董事之一，并担任其它职位。Mathis Cabiallavetta 先生是 Marsh & McLennan 公司的副主席，以及 Marsh & McLennan 国际的董事会主席。他还曾是瑞银集团的董事会主席。

#### **编者按**

##### **\*分部报告体系**

2007 年 12 月 11 日集团宣布实行架构整合后，与金融市场活动相关的业务重新分配至各自的产品线，从而影响 2007 年的分部报告体系：

- 金融服务部的活动已并合至产品部。
- 在自有资产业务承担风险带来的收益已包含在投资业绩中；而证券化相关收益和保险或再保险收入被重新划入财产及意外险以及人寿与健康险的相关产品线。
- 金融市场部包含所有资产管理活动，以及结构性和资产组合信贷违约掉期（CDS）（两者均已并入存续业务）。

##### **瑞士再保**

瑞士再保险公司是世界领先、业务最多样化的全球性再保险公司。在超过 25 个国家设有办事机构。瑞士再保于 1863 年在瑞士苏黎世创立。瑞士再保提供的金融产品使企业能够承担更多有关本身及发展过程中必有之风险。除了传统的产寿险再保险和相关服务，瑞士再保还提供以保险为基础的企业融资解决方案和针对整合性风险管理的相关服务。瑞士再保目前的信用评等为：(i) 标准普尔：“AA-”级；(ii) 穆迪：“Aa2”级；(iii) A.M. Best：“A+”级。

瑞士再保自 1913 年起服务亚洲市场，自第一家在亚太地区的办事机构开办至今超过 50 周年。瑞士再保亚太区总部设在香港，目前在亚太区员工人数超过 900 人。