

Medienmitteilung

Swiss Re und Diameter Health bündeln ihre Kräfte für Durchbruch bei digitalen Gesundheitsdaten

- Erste skalierbare Lösung für Nutzung elektronischer klinischer Gesundheitsdaten im Underwriting von Lebensversicherungen
- Wird Lebensversicherer erheblich dabei unterstützen, Tempo und Qualität im Underwriting zu verbessern

Zürich, 2. Februar 2021 – Swiss Re und Diameter Health bündeln ihre Kräfte, um die erste skalierbare Lösung für die Nutzung von elektronischen Gesundheitsdaten im Underwriting von Lebensversicherungen zu ermöglichen.

Swiss Re und [Diameter Health](#), ein führendes Unternehmen im Bereich der Interoperabilität von Gesundheitsdaten, gehen eine Partnerschaft ein, um komplexe, klinische elektronische Gesundheitsdaten in organisierte und nutzbare Informationen zu transformieren. Dadurch wird Swiss Re Lebensversicherer effizienter bei der Verbesserung von Tempo und Qualität ihres Underwritings unterstützen können – und dem Endkunden so eine bessere Erfahrung ermöglichen.

Wenn Antragsteller Lebensversicherern für Underwriting-Zwecke Zugang zu ihren medizinischen Informationen gewähren, ist dies derzeit in der Regel ein langwieriger, manueller und papierbasierter Prozess. In ihren Bemühungen, die Nutzung von Gesundheitsdaten zu digitalisieren und optimieren, sind Lebensversicherer mit einer neuen Herausforderung konfrontiert – der schier unendlichen Menge an und Komplexität der Daten.

Allein in den USA finden jedes Jahr mehr als eine Milliarde Gesundheitsinteraktionen statt, und über eine Million verschiedene Codes werden von Hunderten von Anbietern erfasst. Dadurch entstehen redundante und unorganisierte Daten, die nicht zuverlässig für das Underwriting nutzbar sind. Mit *Fusion*, der proprietären Datenveredlungstechnologie von Diameter Health, kann dieses Problem gelöst werden: Sie ermöglicht die Normalisierung, Anreicherung, intelligente Reorganisation und Zusammenfassung von Gesundheitsdaten und eine einheitliche, sichere Sicht auf Patienten.

Diese Technologie in Verbindung mit dem Wissen und der Expertise von Swiss Re im Bereich des Underwriting ermöglicht es Swiss Re, klinische Gesundheitsdaten nun für eine breite Palette innovativer Anwendungsfälle einzusetzen und damit schnelleren, günstigeren sowie genaueren Underwritings und Quotierungen den Weg zu ebnen. Die Daten erleichtern es Lebensversicherern zudem, die Zeit zwischen Antragsstellung und

Media Relations,
Zürich
Telefon +41 43 285 7171


New York
Telefon +1 914 828 6511

Singapur
Telefon +65 6232 3302

Investor Relations,
Zürich
Telefon +41 43 285 4444

Swiss Re AG
Mythenquai 50/60
CH-8022 Zürich

Telefon +41 43 285 2121

www.swissre.com
 @SwissRe

Ausstellung zu verkürzen, was die Kosten reduziert und einen fairen Underwriting-Prozess für alle Beteiligten ermöglicht – und letztendlich Versicherungsschutz leichter zugänglich macht.

Die Zusammenarbeit beginnt in den USA. Ein erster Schritt wird die Integration in die existierenden *Magnum*-Underwriting-Lösungen von Swiss Re sein. Die angereicherten Daten können über die zentralen Underwriting-Richtlinien von *Magnum* einfach eingespeist und automatisiert werden. So wird die Funktionalität erweitert und eine bessere, präzisere Risikobewertung ermöglicht. Daraus ergibt sich ein zukunftsweisender Underwriting-Prozess, welcher einfacher, intuitiver und automatisiert ist und dem Endkunden ein schnelleres und besseres Erlebnis ermöglicht.

«Für die Kunden von Swiss Re stellt die präzise Nutzung von elektronischen Gesundheitsdaten eine der grössten Herausforderungen dar. Die Covid-19-Pandemie hat dies zweifellos noch dringlicher gemacht, indem sie die Erfassung von physischen medizinischen Aufzeichnungen in Arztpraxen oder durch Hausbesuche erschwert hat. Die Kombination des Risiko-Knowhows von Swiss Re mit der Technologie von Diameter Health erlaubt uns, komplexe Herausforderungen zu überwinden und eine Reihe an innovativen Optionen anzubieten. Diese ermöglichen es unseren Kunden, klinische Daten zu nutzen, um biometrische Risiken effektiv festzustellen und sicher zu bewerten», sagte Jolee Crosby, Head of Global L&H Underwriting and Medical Reinsurance von Swiss Re. «Bisher war niemand in der Lage, klinische Daten auf diese Weise zu nutzen. Die Partnerschaft mit Diameter Health stärkt unsere Fähigkeiten immens, Versicherern dabei zu helfen innovativ zu sein, ohne Abstriche bei der aussagekräftigen Risikobewertung machen zu müssen.»

«Wir sind stolz darauf, zusammen mit Swiss Re daran zu arbeiten, die Welt widerstandsfähiger zu machen», sagte Eric Rosow, CEO von Diameter Health. «Unsere Technologie zur Optimierung von Gesundheitsdaten wird es Swiss Re ermöglichen, die rasant wachsenden Mengen an digitalen Gesundheits-Rohdaten in einen strategischen Vorteil umzuwandeln. Wir freuen uns darauf, gemeinsam daran zu arbeiten diese Daten zu nutzen. So erreichen wir eine merkliche Verbesserung für Lebensversicherer und für Menschen, die eine Versicherung kaufen wollen.»

Swiss Re

Die Swiss Re Gruppe ist einer der weltweit führenden Anbieter von Rückversicherung, Versicherung und anderen versicherungsbasierten Formen des Risikotransfers mit dem Ziel, die Welt widerstandsfähiger zu machen. Sie antizipiert und steuert Risiken – von Naturkatastrophen bis zum Klimawandel, von alternden Bevölkerungen bis zur Cyber-Kriminalität. Ziel der Swiss Re Gruppe ist es, der Gesellschaft zu helfen, erfolgreich zu sein und Fortschritte zu machen, indem sie für ihre Kunden neue Möglichkeiten und Lösungen entwickelt. Die Swiss Re Gruppe hat ihren Hauptsitz in Zürich, wo sie 1863 gegründet wurde, und ist über ein Netzwerk von rund 80 Geschäftsstellen weltweit tätig. Sie ist in drei Geschäftseinheiten gegliedert, die jeweils über eine eigene Strategie und eine Reihe von Zielsetzungen verfügen, die zur Gesamtmission der Gruppe beitragen.

Logos sowie Fotos von Mitgliedern der Geschäftsleitung und des Verwaltungsrates von Swiss Re bzw. von Swiss Re-Gebäuden finden Sie auf <https://www.swissre.com/media/electronic-press-kit.html>

Die B-Roll können Sie per E-Mail anfordern unter media_relations@swissre.com



Swiss Re ist seit über 30 Jahren Vorreiter bei Innovationen im automatisierten Underwriting. Dies spiegelt sich in der neusten Ausgabe des [NMG Consulting 2020 Life & Health Reinsurance study](#), wieder, in welcher Swiss Re als Nummer eins eingestuft wurde.

Magnum

Die Magnum-Underwriting-Lösungen von Swiss Re unterstützen Versicherer dabei, bessere und schnellere Entscheidungen im Underwriting zu treffen, und bieten den Endnutzern einen vereinfachten Antragsprozess. Magnum wurde von Underwritern für Underwriter konzipiert und bietet eine durchgängige Prozessautomatisierung, unterstützt von Life Guide – dem branchenweit besten Leitfaden für Underwriting und die Informationsquelle schlechthin für neuste Forschungsergebnisse und Erkenntnisse zu biomedizinischen Risiken. <https://www.swissre.com/reinsurance/life-and-health/solutions/magnum-automated-underwriting-solution.html>

Diameter Health

Diameter Health ist der Standard für die Optimierung von Gesundheitsdaten. Dabei werden Rohinformationen für Gesundheitsunternehmen in umfangreiche und hochwertige interoperable Daten umgewandelt. Diameter Health stützt sich auf automatisierte, skalierbare und prüffähige Technologie sowie ein Team von Branchenexperten. Das Unternehmen stellt praxistaugliche und umfassende Gesundheitsdaten zur Verfügung, die Transaktionen in Echtzeit, verbesserte Analysen, reduzierte Kosten und bessere Ergebnisse in der Pflege ermöglichen. Die Plattform von Diameter Health hilft Organisationen, die auf Gesundheitsdatenströme aus mehreren Quellen angewiesen sind, wie z.B. Krankenkassen, Gesundheitsinformationbörsen (Health Information Exchanges, HIE), Healthcare-IT, Lebensversicherern und Gesundheitssystemen, einen grösseren Nutzen aus ihren Daten zu ziehen www.diameterhealth.com.

Hinweise zu Aussagen über zukünftige Entwicklungen

Gewisse hier enthaltene Aussagen und Abbildungen sind zukunftsgerichtet. Diese Aussagen (u. a. zu Vorhaben, Zielen und Trends) und Illustrationen nennen aktuelle Erwartungen bezüglich zukünftiger Entwicklungen auf der Basis bestimmter Annahmen und beinhalten auch Aussagen, die sich nicht direkt auf Tatsachen in der Gegenwart oder in der Vergangenheit beziehen.

Zukunftsgerichtete Aussagen sind typischerweise an Wörtern wie «vorwegnehmen», «annehmen», «glauben», «fortfahren», «schätzen», «erwarten», «vorhersehen», «beabsichtigen» und ähnlichen Ausdrücken zu erkennen beziehungsweise an der Verwendung von Verben wie «wird», «soll», «kann», «würde», «könnte», «dürfte». Diese zukunftsgerichteten Aussagen beinhalten bekannte und unbekannte Risiken, Ungewissheiten und sonstige Faktoren, die zur Folge haben können, dass das Betriebsergebnis, die finanziellen Verhältnisse, die Solvabilitätskennzahlen, die Kapital- oder Liquiditätspositionen oder die Aussichten der Gruppe wesentlich von jenen abweichen, die durch derartige Aussagen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden, oder dass Swiss Re ihre veröffentlichten Ziele nicht erreicht. Zu derartigen Faktoren gehören unter anderem:

- Häufigkeit, Schweregrad und Verlauf von versicherten Schadenereignissen, insbesondere Naturkatastrophen, Man-made-Schadenereignissen, Pandemien, Terroranschlägen oder kriegerischen Handlungen;
- Mortalität, Morbidität und Langlebigkeitsverlauf;
- der zyklische Charakter des Rückversicherungsgeschäfts;
- Interventionen der Zentralbank auf den Finanzmärkten, Handelskriege oder andere protektionistische Massnahmen in Bezug auf internationale Handelsabkommen, ungünstige geopolitische Ereignisse, innenpolitische Umstürze oder andere Entwicklungen, die sich negativ auf die Weltwirtschaft auswirken;
- gestiegene Volatilität und/oder Zusammenbruch von globalen Kapital- und Kreditmärkten;
- die Fähigkeit der Gruppe, genügend Liquidität und den Zugang zu den Kapitalmärkten zu gewährleisten, einschliesslich genügend Liquidität zur Deckung potenzieller Rücknahmen von Rückversicherungsverträgen durch Zedenten, Aufforderung zur vorzeitigen Rückzahlung von Schuldtiteln oder ähnlichen Instrumenten oder Forderungen von Sicherheiten aufgrund der tatsächlichen oder wahrgenommenen Verschlechterung der Finanzkraft der Gruppe;
- die Unmöglichkeit, mit dem Verkauf von in der Bilanz der Gruppe ausgewiesenen Wertschriften Erlöse in Höhe des für die Rechnungslegung erfassten Wertes zu erzielen;
- die Unmöglichkeit, aus dem Investmentportfolio der Gruppe ausreichende Kapitalerträge zu erzielen, einschliesslich infolge von Schwankungen auf den Aktien- und Rentenmärkten, durch die Zusammensetzung des Investmentportfolios oder auf andere Weise;
- Änderungen von Gesetzen und Vorschriften oder ihrer Auslegungen durch Aufsichtsbehörden und Gerichte, die die Gruppe oder deren Zedenten betreffen, einschliesslich als Ergebnis einer umfassenden Reform oder Abkehr von multilateralen Konzepten bei der Regulierung globaler Geschäftstätigkeiten;
- der Rückgang oder Widerruf eines Finanz- oder anderer Ratings einer oder mehrerer Gesellschaften der Gruppe oder sonstige Entwicklungen, welche die Fähigkeit der Gruppe zur Erlangung eines verbesserten Ratings erschweren;
- Unwägbarkeiten bei der Schätzung von Rückstellungen, einschliesslich Unterschieden zwischen den tatsächlichen Schadensforderungen und den Underwriting- und Rückstellungsannahmen;
- Policenerneuerungs- und Stornoquoten;
- Unsicherheiten bei Schätzungen von künftigen Schäden, welche für die Finanzberichterstattung verwendet werden, insbesondere in Hinblick auf grosse Naturkatastrophen und bestimmte Man-made-Grossschäden, da Schadensschätzungen bei solchen Ereignissen mit bedeutenden Unsicherheiten behaftet sein können und vorläufige Schätzungen unter dem Vorbehalt von Änderungen aufgrund neuer Erkenntnisse stehen;
- juristische Verfahren sowie behördliche Untersuchungen und Massnahmen, u. a. im Zusammenhang mit Branchenanforderungen und allgemeinen, für die Geschäftstätigkeit geltenden Verhaltensregeln
- das Ergebnis von Steuerprüfungen und die Möglichkeit der Realisierung von Steuerverlustvorträgen sowie latenten Steuerforderungen (u. a. aufgrund der Ergebniszusammensetzung in einem Rechtsgebiet oder eines erachteten Kontrollwechsels), welche das künftige Ergebnis negativ beeinflussen könnten, und die Gesamtauswirkungen von Änderungen der Steuervorschriften auf das Geschäftsmodell der Gruppe;

- Änderungen bei Schätzungen oder Annahmen zur Rechnungslegung, die sich auf die rapportierten Zahlen zu Vermögenswerten, Verbindlichkeiten, Einnahmen oder Ausgaben, einschliesslich Eventualforderungen und Verbindlichkeiten, auswirken;
- Änderungen bei Standards, Praktiken oder Richtlinien zur Rechnungslegung;
- Stärkung oder Schwächung ausländischer Währungen;
- Reformen oder andere mögliche Änderungen an Referenzzinssätzen;
- die Unwirksamkeit von Absicherungsinstrumenten der Gruppe;
- bedeutende Investitionen, Übernahmen oder Veräusserungen sowie jegliche Verzögerungen, unerwartete Verbindlichkeiten oder sonstige Kosten, geringer als erwartet ausfallende Leistungen, Beeinträchtigungen, Ratingaktionen oder andere Aspekte im Zusammenhang mit diesen Transaktionen;
- aussergewöhnliche Ereignisse bei Kunden oder anderen Gegenparteien der Gruppe, zum Beispiel Insolvenz, Liquidation oder sonstige kreditbezogene Ereignisse;
- Verschärfung der Wettbewerbsbedingungen;
- Auswirkungen von Betriebsstörungen aufgrund von Terroranschlägen, Cyberangriffen, Naturkatastrophen, Krisenfällen im Gesundheitswesen, Feindseligkeiten oder anderen Ereignissen;
- Beschränkungen hinsichtlich der Fähigkeit der Tochtergesellschaften der Gruppe, Dividenden zu zahlen oder andere Ausschüttungen vorzunehmen; und
- operative Faktoren, einschliesslich der Wirksamkeit des Risikomanagements und anderer interner Verfahren zur Prognose und Bewirtschaftung vorgenannter Risiken.

Diese Aufzählung von Faktoren ist nicht erschöpfend. Die Gruppe ist in einem Umfeld tätig, das sich ständig verändert und in dem neue Risiken entstehen. Die Leser werden daher dringend gebeten, sich nicht zu sehr auf zukunftsgerichtete Aussagen zu verlassen. Swiss Re ist nicht verpflichtet, zukunftsgerichtete Aussagen aufgrund neuer Informationen, Ereignisse oder Ähnlichem öffentlich zu revidieren oder zu aktualisieren.

Diese Mitteilung ist nicht als Empfehlung für den Kauf, Verkauf oder das Halten von Wertpapieren gedacht und ist weder Angebot noch Angebotseinholung für den Erwerb von Wertpapieren in irgendeinem Land, einschliesslich der USA. Jedes derartige Angebot würde ausschliesslich in Form eines Verkaufsprospekts oder Offering Memorandums erfolgen und den geltenden Wertschriftengesetzen entsprechen.