

Communiqué de presse

La plupart des Européens ne possèdent pas d'assurance incapacité-invalidité suffisante pour couvrir le choc financier d'un arrêt de travail soudain ou d'une maladie grave

- Un rapport conclut à une insuffisance de couverture de quelque 750 milliards EUR en cas d'incapacité de travail ou d'invalidité dans 13 pays d'Europe et du Proche-Orient
- Ce rapport examine comment mieux protéger les individus contre les chocs financiers causés par les arrêts de travail et les événements de santé soudains
- L'augmentation des coûts des soins de santé, le désengagement progressif des systèmes nationaux de protection sociale, le vieillissement démographique et la baisse des taux de fécondité vont continuer d'abaisser les niveaux de couverture
- Le secteur de la ré/assurance a un rôle à jouer pour aider les consommateurs à trouver des niveaux de protection adaptés aux étapes de la vie et aux besoins perçus

Zurich, le 3 juin 2015 – Une maladie grave ou un arrêt de travail soudain peut avoir des conséquences financières majeures pour les personnes et les familles concernées. Pourtant, la plupart des Européens ne possèdent pas la protection financière nécessaire pour faire face à un tel choc. Selon le *European Insurance Report 2015* de Swiss Re, les habitants des 13 pays couverts par le rapport auraient actuellement des difficultés à s'assurer un revenu de remplacement de 40 % en cas d'incapacité-invalidité. Si l'on ajoute à cela la tendance observée à la réduction progressive des prestations sociales servies par l'Etat, ce pourcentage devrait baisser encore. A ce jour, l'insuffisance de couverture totale, par rapport à l'assurance incapacité-invalidité qui serait nécessaire, atteint d'ores et déjà 750 milliards EUR environ.

Le *European Insurance Report 2015* repose sur une enquête menée auprès de 13 000 personnes dans 13 pays d'Europe et du Proche-Orient. Il s'est intéressé aux produits de prévoyance et de santé habituellement détenus par les sondés, a cherché à identifier les insuffisances de couverture et s'est attaché à trouver des solutions possibles pour remédier aux conséquences financières d'accidents de santé imprévus, notamment en cas d'incapacité de travail soudaine ou de maladie grave.

Media Relations,
Zurich
Téléphone +41 43 285 7171


New York
Téléphone +1 914 828 6511

Hong Kong
Téléphone +852 2582 3660

Investor Relations,
Zurich
Téléphone +41 43 285 4444

Swiss Re Ltd
Mythenquai 50/60
Case postale
CH-8022 Zurich

Téléphone +41 43 285 2121
Téléfax +41 43 285 2999

www.swissre.com
 @SwissRe

A l'échelle agrégée, le niveau total de sous-assurance dans les pays étudiés s'élève actuellement à 750 milliards EUR environ. Si l'on part du principe qu'une personne en incapacité de travail pour cause de maladie ou d'accident a besoin d'un revenu de remplacement de 60 %, le rapport conclut que, aux niveaux actuels, le revenu de remplacement couvrirait à peine 40 % des besoins pour la plupart des personnes. « Les personnes interrogées ont certes conscience du choc financier que pourrait représenter une incapacité de travail soudaine ou un événement de santé imprévu, mais bon nombre d'entre elles ne possèdent toujours pas de protection suffisante et se reposent sur la sécurité sociale », commente Bruce Hodgkinson, responsable Life & Health Reinsurance Europe chez Swiss Re. « Pourtant, face aux pressions budgétaires dues au vieillissement des populations et à la hausse des coûts de santé, les États sont amenés à réduire les prestations de leurs systèmes de protection sociale. Le secteur de l'assurance se doit de faciliter la transition d'un système de prévoyance publique vers la responsabilité individuelle. »

Le European Insurance Report 2015 examine également les facteurs économiques et démographiques pesant sur un système de protection fortement tributaire de la sécurité sociale. L'association de facteurs tels que le vieillissement démographique, des taux de fécondité en berne et la hausse des coûts de santé fait qu'il est de plus en plus difficile de maintenir les systèmes de protection actuels. Ce qui oblige aussi les individus à assumer une plus grande part de responsabilité pour leurs propres soins de santé, sous peine de subir une réduction considérable du niveau de prestations qu'ils peuvent espérer.

Pour que les ré/assureurs puissent intensifier leurs efforts afin de couvrir les risques financiers sur le marché européen de la prévoyance santé, il est nécessaire de mieux comprendre comment, quand et pourquoi les individus décident de souscrire une assurance privée. Le rapport contient plusieurs analyses approfondies sur des questions telles que la façon dont les consommateurs perçoivent leur vulnérabilité face à la maladie ou la façon d'offrir des produits en phase avec les étapes de la vie des personnes.

Comme l'explique Jean-Jacques Henchoz, Chief Executive Officer Reinsurance EMEA chez Swiss Re : « Il ne suffit pas de comprendre les arguments économiques en faveur de la fourniture d'une couverture santé. Les gens n'acquièrent pas des produits uniformes tout au long de leur vie, ils souhaitent différents niveaux de couverture et ont des préoccupations différentes à mesure qu'ils avancent dans la vie. Notre travail, en tant que ré/assureurs, est de faire en sorte de répondre à leurs besoins. »

Informations aux rédacteurs

L'enquête de consommateurs de Swiss Re couvre la Belgique, l'Allemagne, la France, Israël, l'Irlande, l'Italie, les Pays-Bas, la Pologne, l'Espagne, la Suède, la Suisse, la Turquie et le Royaume-Uni.

Swiss Re

Le groupe Swiss Re est un prestataire global leader en matière de réassurance, d'assurance et d'autres formes de transfert de risque fondées sur l'assurance. Il opère directement ou par l'intermédiaire de courtiers. Sa base de clientèle mondiale se compose de compagnies d'assurance, de grandes et moyennes entreprises ainsi que de clients du secteur public. Grâce à sa solidité financière, son savoir-faire et sa force d'innovation, Swiss Re propose une gamme de solutions allant des produits standard aux couvertures sur mesure dans toutes les branches d'assurance, facilitant ainsi la prise de risque dont dépendent l'activité entrepreneuriale et le progrès dans la société. Créé à Zurich, en Suisse, en 1863, Swiss Re dessert ses clients via un réseau d'environ 70 antennes dans le monde entier. Il possède une notation de crédit AA- selon Standard & Poor's, Aa3 selon Moody's et A+ selon A.M. Best. Les actions enregistrées de la société holding du groupe Swiss Re, Swiss Re Ltd, sont cotées au Main Standard de la SIX Swiss Exchange et négociées sous le symbole SREN. Pour plus d'informations sur le groupe Swiss Re, veuillez consulter www.swissre.com ou suivez-nous sur Twitter [@SwissRe](https://twitter.com/SwissRe).

Pour les logos et les photos de dirigeants ou de sites de Swiss Re, veuillez vous rendre sur www.swissre.com/media

Séquences « b-roll » pour les médias : prière d'envoyer un e-mail à media_relations@swissre.com

